

ВАС ПРИВЕТСТВУЕТ

# Evergreen®

IT Development, Support & Service



# Коротко о компании .

## Кто мы

Evergreen — компания, специализирующаяся на разработке IT проектов и продуктов “с нуля” и запуске этих проектов в бизнес заказчика

## Для кого мы работаем

- 01      бизнес с оборотом от \$5 млн/год, лидерскими амбициями в своей нише, стремлением к росту, которому нужен надежный технологический партнер;
- 02      визионеры, у которых есть опыт в их области бизнеса и идея стартапа.

БОЛЕЕ

**250**

реализованных  
проектов с 2009 года

ОКОЛО

**30%**

реализованных проектов  
мы поддерживаем  
и развиваем после запуска

Наша миссия — создавать

# **wow-результат для бизнеса**

# Позиционирование .

Мы позиционируем себя как команда разработчиков проекта/продукта



## Разработка продукта

Мы создаем новые  
IT продукты, опираясь  
на идею клиента,  
инвестора.



## Разработка проекта/решения

Взявшись за проект,  
Evergreen несет  
ответственность за каждую  
его деталь, сроки и качество  
выполнения работ.



## Аутсорсинг части проекта

Мы беремся только  
за сложные задачи: UI/UX,  
машинное обучение,  
Corezoid и им подобные.



## Аутстафф

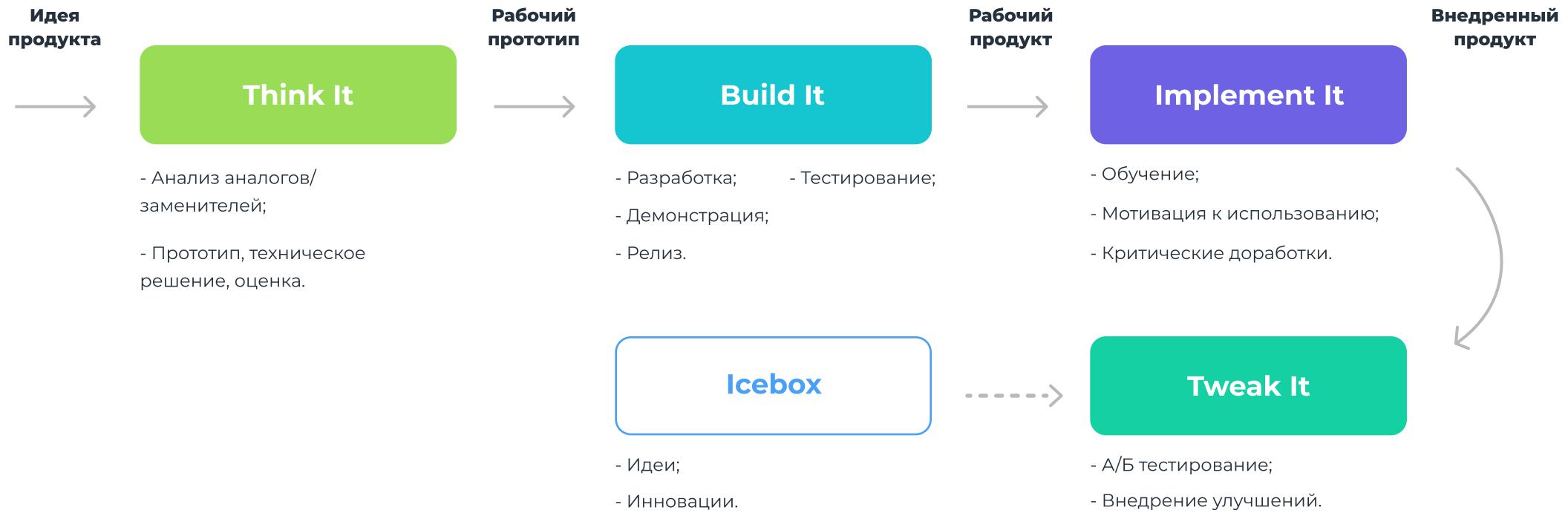
Мы не работаем  
по схеме body leasing,  
извините.

# Философия разработки продуктов .

Мы создаем инновационные продукты и управляем рисками, в первую очередь создавая недорогой прототип.

Запускаем продукт лишь достигнув необходимого уровня качества.

Непрерывно ведем тонкую настройку и улучшение продукта.



# Команда .

В команде Evergreen 30 профильных специалистов всех необходимых ролей для создания и развития ИТ продукта.

## CEO, co-founder

### ИДЕИ И ОБЩЕЕ УПРАВЛЕНИЕ



**Сергей Кравцов**

15-летний опыт управления проектами в продакшн и разработке программного обеспечения в различных областях: от электронного обучения до IoT.

## COO, co-founder

### ДЕЛИВЕРИ ПРОЕКТОВ И ФИНАНСЫ



**Мария Кравцова**

Опыт переговоров с украинскими и международными компаниями, банками, компетенции в области финансов, HR, права, планирования и систематизации бизнеса.

## СТО

### ТЕХНИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ И R&D



**Дмитрий Родин**

Опыт работы с большими проектами и высокими нагрузками. Большой опыт в управлении проектами, создании команды, интеграции, процессов, разработке KPI.

## Account Manager

### КОММУНИКАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ОПЫТОМ



**Татьяна Багина**

12-летний опыт работы в сопровождении, координации, аналитике и управлении проектами крупнейших компаний Украины.

## UI/UX Lead

### УПРАВЛЕНИЕ ДИЗАЙНОМ И UX



**Мария Токар**

UX аналитика, эмпатия, понимание задач пользователя, создание концептов и деталей таким образом, чтобы получить действительно удобный и понятный интерфейс.

## QA Lead

### ТЕСТИРОВАНИЕ ПО И КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА



**Дмитрий Караван**

Богатый опыт работы с IT системами, обеспечением стабильности и бесперебойной работы, формированием процессов тестирования и контроля качества.

# Клиенты и партнеры по миру .

## ОПЫТ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ КЛИЕНТАМИ:



### США

Нью Йорк, Юта, Калифорния, Вирджиния



### Европа

Швейцария, Германия, Польша, Чехия,  
Болгария, Молдова, Украина, Хорватия



### Израиль



### Таиланд



### ОАЭ

## РАЗРАБОТКА ПРОЕКТОВ, ФИНАНСИРУЕМЫХ МЕЖДУНАРОДНЫМИ ДОНОРАМИ :



### DANIDA

Агентство внешнего развития МИД Дании



### IDLO

Международная организация развития права



### EUAM

Консультативная миссия ЕС

### ЕБРР

Европейский банк реконструкции и развития

### EUACI

Антикоррупционная инициатива ЕС

# Ключевые ценности .

Принципы работы, которыми мы гордимся

- **Партнерский подход к проектам**

Мы — надежный долгосрочный партнер.  
30% созданных проектов мы поддерживаем  
и развиваем после запуска.

- **Финансовые гарантии**

Мы выполняем все наши прописанные  
в контракте обязательства  
относительно сроков и качества.

- **Работа с первыми лицами**

Сотрудничаем с основателями, директорами  
и собственниками, ценим время и умеем за-  
короткий срок решать сложные вопросы.

- **Бизнес-этика**

Строго следуем NDA и сопутствующей  
информации, уважаем региональную  
бизнес-культуру.

- **100% работа “в белую”**

Документы в соответствии  
с законодательством, прозрачность  
финансовых вопросов и учета.

- **Подход “технического  
предпринимательства”**

Смотрим на проект с точки зрения  
бизнесмена, ROI, и определяем оптимальный  
подход к запуску и технологиям

**Evergreen — это**

# **Технологический партнер**

который вовлечен в ваш проект, так же как и вы

# Ключевые продукты .

1

## UI/UX прототипирование

а также разработка концептов и дизайна.

2

## Машинное обучение

и компьютерное зрение.

3

## Интегрированные

корпоративные сайты и порталы.

4

## SaaS сервисы

с мобильными клиентами, ПО для  
смарт-часов, чат-ботами, IoT клиентами.

5

## IoT (internet of things)

прототипирование.

6

## Чатботы

для разных направлений бизнеса.

7

## Интернет-магазины

для опта и розницы.

8

## Поддержка и развитие

проектов после запуска.

# **Процессы с гарантией результата .**

Принципы работы, которыми мы гордимся



# Agile/ Waterfall

- **Мы можем работать как по гибким методологиям, так и по классическим**

В Evergreen мы работаем как с каскадными, так и с гибкими методологиями разработки программного обеспечения. Мы — технологический партнер, вовлеченный в ваш продукт так же, как и вы. Поэтому всегда предлагаем оптимальный вариант, учитывая цели и особенности вашего бизнеса.

2

# Fixed price/ Time

- **Fixed scope to fixed budget**

Обычно мы работаем над проектами с фиксированным бюджетом и объемом работ, подразумевая, что мы поставляем готовый продукт на основе тщательно определенных требований.

Для инновационных проектов, продуктов, требующих очень высокой скорости разработки, мы применяем бюджетирование на основе почасового учета затраченного времени и компонентов — time and materials. Таким же образом, на почасовой основе, мы работаем на этапе поддержки и развития проекта после запуска.

# Кейсы .

Опыт нашей работы, который говорит сам за себя

# Moderza

- Система управления бизнесом, операционная система, чат-бот**

Мы объединяем всю операционную деятельность ресторанов в единую систему управления. Такая автоматизация бизнес-процессов позволяет ускорить и digital'изировать изначально оффлайновый бизнес. Созданная система ориентирована на удобство как сотрудников ресторана, так и его гостей.

Кейс на [нашем сайте](#)

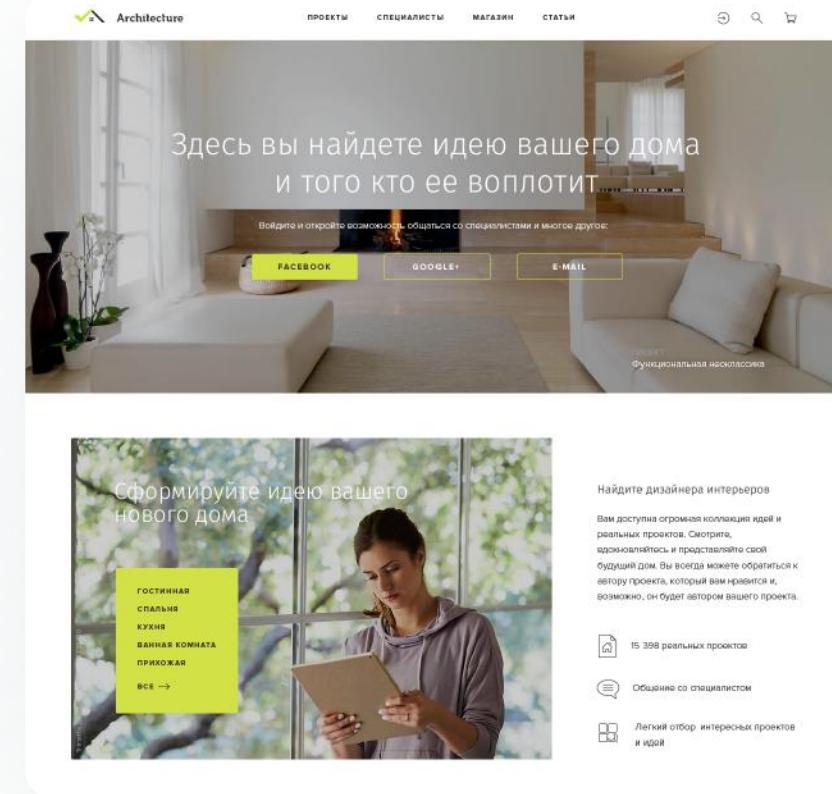
ID	Название процесса	RACI	Описание	Результат
<b>Кухня</b>				
K1	Обеспечить продуктами кухни Производственный	R: Менеджер кухни, Товариц, Координатор кухни, Повар процесса A: Товариц C: Менеджер кухни I: Бухгалтер, Менеджер кухни	Соответствие кол-ва, качества и сроков. Соблюдение правил логистики и хранения	Все товары/продукты есть в наличии, соответствующего качества и находятся в установленных местах хранения
K2	Обеспечить ПФ-поваров-предсчитчиков Производственный	R: Менеджер кухни, Товариц, Координатор кухни, Повар процесса A: Товариц C: Менеджер кухни I: Бухгалтер, Менеджер кухни	Приготовление и наличие на складах необходимого кол-ва качественных ПФ	Необходимые ПФ есть в наличии, соответствующего качества, прокартированы и находятся в установленных местах хранения
K3	Обеспечить продуктами кухни Производственный	R: Менеджер кухни, Товариц, Координатор кухни, Повар процесса A: Товариц C: Менеджер кухни I: Бухгалтер, Менеджер кухни	Обеспечить бесперебойную работу кухни. Исправное оборудование и инвентарь, продукты находятся на процессе в полном объеме необходимым для приготовления.	Сформированная заявка передана товарицу. Рабочие места чистые. Документация (пр.искусимые, акты проработки, перемещения, списания...) переданы в бухгалтерию.
K4	Обеспечить ПФ-поваров-предсчитчиков Производственный	R: Менеджер кухни, Товариц, Координатор кухни, Повар процесса A: Товариц C: Менеджер кухни I: Бухгалтер, Менеджер кухни	Приготовление и наличие на складах необходимого кол-ва качественных ПФ	Необходимые ПФ есть в наличии, соответствующего качества, прокартированы и находятся в установленных местах хранения
<b>Зал</b>				
<b>Маркетинг</b>				
<b>РМ</b>				

# DHC.global

- **Маркетплейс и платформа для коммуникации клиентов и дизайнеров**

Чтобы объединить заказчиков и подрядчиков сферы услуг по дизайну и ремонту, мы создали специальный SaaS инструмент. В нем сочетаются портал по ремонту и строительству, где заказчик может найти исполнителей, и маркетплейс для покупки необходимой строительной продукции.

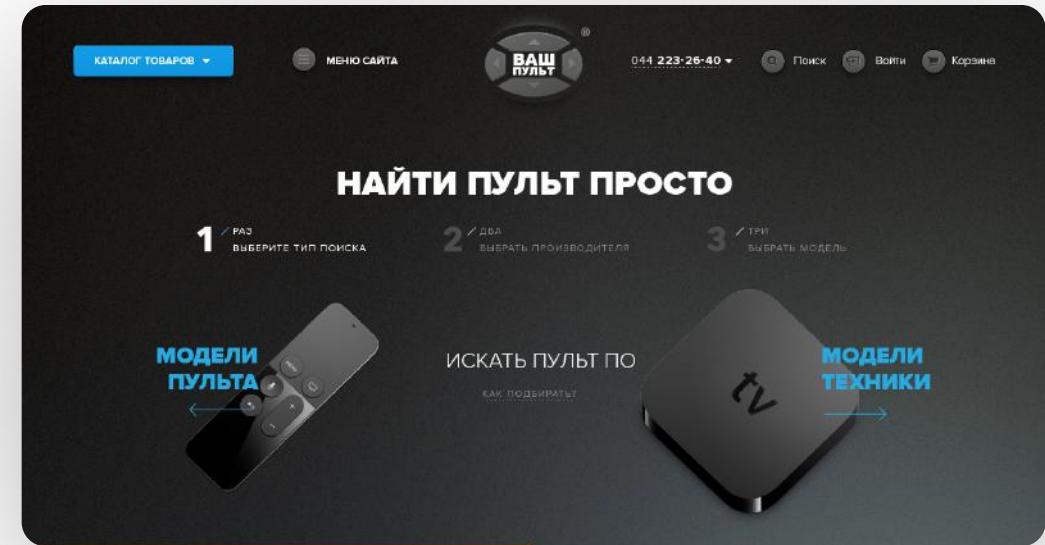
**Кейс на [нашем сайте](#)**



# Ваш пульт

- **E-commerce для опта и розницы, бот, распознавание товара по фото**

Мы создали e-commerce решение с интегрированными торговыми системами, технологией умного подбора и распознавания пультов по фото на базе нейронных сетей, удобным интерфейсом для розничных и оптовых покупателей. Таким образом и бизнес, и клиенты получили новый, более удобный продукт.



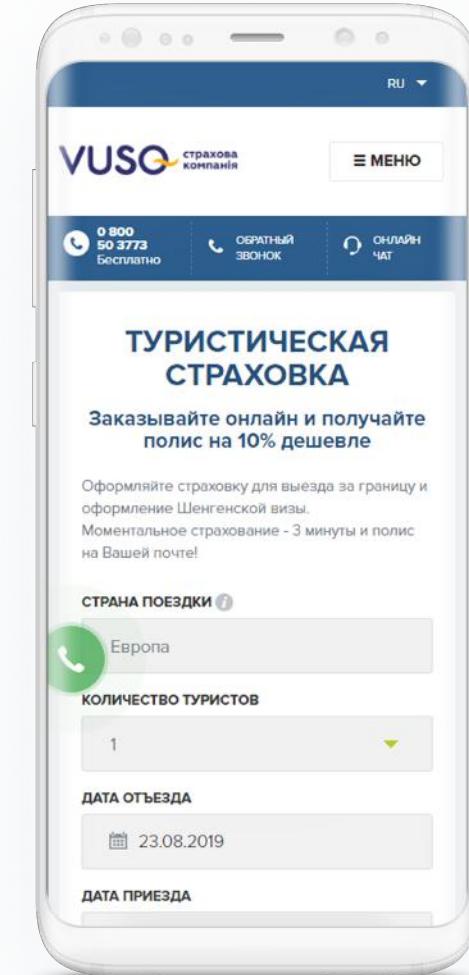
Кейс на [Behance](#) и [нашем сайте](#)



## ● Самый конверсионный страховой портал на рынке, CRM, чат-бот

Обновив портал и внедрив CRM, мы с VUSO пошли дальше, запустив первого в Украине страхового бота. Его возможности позволяют как консультировать клиента, так и продавать страховку онлайн, распознавая документы по фото. Бот вызвал вай-эффект на рынке сразу после запуска и отлично работает до сих пор.

Кейс на [нашем сайте](#)



# BBQ.sale

- **Лидген, партнерка, чат, CRM, аукцион в одной системе**

BBQ leads — решение, созданное для CPL аукциона. Система позволяет вебмастерам монетизировать трафик с информационных сайтов, а подрядчикам покупать горячие и 100% качественные заявки на ремонт и стройку. Это решение, при помощи которого зарабатывают обе стороны рынка.

Кейс на [Behance](#)

The screenshot displays the 'Auction' section of the BBQ.sale platform. It shows a grid of bid cards for various repair projects. Each card includes details like the project description, price, number of bids, and options to bid manually or add to the automatic buyout. A green highlight on one card indicates a winning bid. The interface is clean with a dark header and light-colored cards.

**Auction.**

01

**LIST OF LOTS**

All the lots are explored on the auction's main page. The lot card is divided into two parts: description and actions. The visitor can easily find all the necessary information about the lot: category, price, details, address, sales closing date. We also added tags for easy searching.

On the right side of the card, the visitor sees the lot price and the number of bids offered. He can make his bid manually or add this lot to the automatic buyout.

**WINNING LOT**

When user's bid wins, the lot is highlighted in green. He can also see on the card whether the lot has been added to the automatic buyout and favorites.

**Спасибо за внимание!**

# **Свяжитесь с нами**

**Сергей Кравцов**

[skravtsov@evergreens.com.ua](mailto:skravtsov@evergreens.com.ua)

+38 096 335 00 47

skype: sv.kravtsov